



FOR More And Reliable Opportunities!



Vertriebsstarken Außendienst Bayern/Baden-Württemberg (w/m)

Wir, die FORMARO Großhandel GmbH, entwickeln und vertreiben moderne und innovative Solarmodule mit höchsten Wirkungsgraden. Als Produkt- und Systemlieferant bieten wir unseren Partnern Know-how, Equipment und Komplettlösungen an. Unsere Produkte sind bei namhaften Kunden anerkannt und liefern höchste Qualität, Effizienz und Nachhaltigkeit.

Zum Ausbau unserer Geschäftsaktivitäten in Bayern und Baden-Württemberg suchen wir je einen vertriebsstarken und engagierten Mitarbeiter, der die nachfolgenden Aufgaben souverän beherrscht:

Ihre Aufgaben:

- Sie gewinnen Neukunden und betreuen den bereits bestehenden Kundenkreis nachhaltig.
- Sie beobachten gezielt den Photovoltaik-Markt und setzen innovative Vertriebsinstrumente ein.
- Sie begleiten uns und Ihre Kunden auf internationalen Messen.
- Ihre modernen Vertriebsaktivitäten stärken unsere Position in einem zukunftsweisenden Markt.
- Sie kommunizieren und vertreten unsere Produkte und die Marke „FORMARO“ erfolgreich bei unseren Kunden und Interessenten.

Ihr Profil:

- Sie sind Vertriebsprofi und haben eine kaufmännische Ausbildung erfolgreich absolviert, zudem können Sie sich für technische Produkte im Bereich der erneuerbaren Energien begeistern.
- Im Außendienst können Sie einschlägige Verkaufserfolge nachweisen.
- Sie überzeugen, begeistern und können Ihr Umfeld für sich gewinnen.
- Branchenkenntnisse erleichtern Ihren Start bei FORMARO
- Sie arbeiten zielorientiert, Sie kommunizieren klar und strukturiert, Sie sind verbindlich und kundenorientiert.
- Soziale Kompetenz und Einfühlungsvermögen ist der Schlüssel zum Erfolg.
- Solide Deutsch-Kenntnisse und der sichere Umgang mit den modernen Medien runden Ihr Profil ab.

Was wir Ihnen bieten:

- Eine verantwortungsvolle, selbstständige und abwechslungsreiche Tätigkeit mit hohem Gestaltungsspielraum.
- Ein leistungsorientiertes Entgelt und eine zukunftssichere Branche mit hohen Wachstumsraten.
- Die Möglichkeit eine treibende Kraft in unserem erfolgreichen Unternehmen zu werden.
- Moderne Equipments stehen Ihnen zur Verfügung.
- Mitarbeit in einem engagierten, dynamischen und innovativen Team.

Sind Sie von den anspruchsvollen Aufgaben überzeugt, dann senden Sie >> gerne auch per Mail (jobs@formaro.com) << Ihre Bewerbung mit den üblichen Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und den möglichen Eintrittstermin an:

FORMARO Großhandels GmbH
Herr Dipl.-Kfm. Mielecke
Bewerbermanagement
Untere Industriestraße 51 -57

D-57250 Netphen

www.formaro.com

We invest in your future